

今年多赚了三四万——“羊馆”武小斌的网路卖羊记



新华社西安2月8日电：今年多赚了三四万——“羊馆”武小斌的网路卖羊记

新华社记者 孙正好、梁爱平、姜辰蓉

年关将至，35岁的“羊馆”武小斌有些忙。

上午9点，零下12℃。他提着一大桶玉米，冒着严寒走向了家门口的羊圈。

“咩——咩——”，武小斌唤了几声，150只山羊像翻滚的云朵一样涌过来，将他团团围住。顺着5米长的食槽，武小斌一字溜地将玉米撒了下去。

这是武小斌养羊的第5个年头。跟很多中国人一样，到了年关，他也习惯算算自己今年的收成。

“今年是养羊收入最好的一年。”武小斌算了一笔账：1斤羊肉至少多卖了5元。每只羊按50斤算，总共150只羊，算下来就是37500元，这都是多赚的。

这个数字，连武小斌自己都有些惊叹，毕竟2017年这个时候，他所在的泥河沟村连快递都发不了。当时他还在为羊肉的销路发着愁。

泥河沟村，隶属陕西省榆林市佳县，人均可耕地只有两分，全村800多人收入来源主要靠山地种枣。除了种枣，武小斌又养了100多只羊。“没办法，就想多个保障。”

泥河沟三面环山、东临黄河，2017年之前几乎与外界隔绝，客商很少来，即便来了，价格也是压到最低。没有路，羊肉卖不出，只能在本村销。“价格起不来，1斤25元左右。”

2017年8月，全长828.5公里的沿黄公路通车，从泥河沟到佳县县城，20公里的路程都是柏油路，开车只需半小时。

可以发快递了！——这是武小斌当时的第一反应。曾走南闯北打过零工的他，知道“能发快递，羊肉就能卖到天南海北。”

接上互联网，武小斌找到了西安、广州的几家线上农户市集平台，推介泥河沟“纯吃草的生态羊”。客户多起来，羊的身价也贵了。“1斤涨到了35元左右，1只羊多卖好几百元。”

当天下午，武小斌又忙着打包羊肉。越是年底订单越多，最近他每天都得去两趟佳县县城发快递，主要是羊肉和枣。

小汽车奔驰起来，武小斌开始聊起车轮下的沿黄公路。“没这条路的时候，我们去县城去通镇，只有一条很窄的山路，人工凿出来的，出去一趟得五六个小时。你看现在出山多方便，随装、随走、随到。

武小斌告诉记者，几十年前他的父辈还在黄河上拉纤走船，当年把大批的红枣逆水运到府谷县，一个来回要20多天。

到了县城，武小斌轻车熟路，连续跑了两个快递点，不少人跟他打招呼，托他下趟带点枣或羊肉。这些人，以前与武小斌隔着几重大山，甚至都不知道泥河沟在哪。如今，他们都是武小斌朋友圈的熟客。

回到家，武小斌继续“电商生活”：网上推介，接单打包。“现在村里有了1000多只羊，但都是老年人在养，不会上网，不会真空打包，我就代办了。”

武小斌又一次开车往县城方向驶去。后备箱里，是打包好的羊肉。车窗外，左边是奔腾而去的黄河，右边是巍巍高耸的群山。前方，12米宽的柏油马路冲开了群山与黄河的夹围，伸向了最宽广的远方。

打破常规以创新营销焕发品牌活力致炫是广汽丰田年轻化、营销创新的起点

我们把这一格局定义为新兴市场的“巴西陷阱”，中国正日益临近“巴西陷阱”。

当前文章：<http://www.socialbookmarkingadd.com/news/uwio3x-20180215.pdf>

发布时间：2018-02-20 00:11:56

[神秘代码](#) [木棉花的春天](#) [人类衰退之后](#) [乐高英雄工厂](#) [东方神娃](#) [遇见爱情的利先生](#) [索纳塔](#) [乌镇](#)
[沃尔沃](#) [青春励志书籍](#)